



CRÉDIT AGRICOLE LOIRE HAUTE-LOIRE

"Notre destin est lié à celui du territoire"



© CRÉDIT AGRICOLE LOIRE HAUTE-LOIRE

LE CRÉDIT AGRICOLE LOIRE HAUTE-LOIRE, QUI EST LEADER DANS CES DEUX DÉPARTEMENTS, MOBILISE L'ÉNERGIE DE 1 400 COLLABORATEURS ET DE 776 ADMINISTRATEURS DE CAISSES LOCALES. AU SERVICE D'ENVIRON 500 000 CLIENTS (PARTICULIERS, ASSOCIATIONS, PROFESSIONNELS, ENTREPRENEURS ET AGRICULTEURS), CETTE BANQUE ENGAGÉE EST À L'ÉCOUTE DE LEURS BESOINS ET DE CEUX DES ACTEURS DU TERRITOIRE À TRAVERS SES 136 AGENCES DE PROXIMITÉ. SON RÉSULTAT NET SOCIAL 2024 DE 76,3 M€ EST EN LÉGÈRE AUGMENTATION PAR RAPPORT À CELUI DE 2023. ENTRETIEN AVEC GAËLLE RÉGNARD, DIRECTRICE GÉNÉRALE DU CRÉDIT AGRICOLE LOIRE HAUTE-LOIRE.

Sur quels fondements repose l'identité du Crédit Agricole Loire Haute-Loire ?

Le Crédit Agricole Loire Haute-Loire est une banque coopérative, c'est-à-dire qu'elle exerce son activité sur un territoire bien défini. Nous accompagnons les clients de Loire et de Haute-Loire et finançons leurs projets. Notre destin est lié à celui du territoire. Si le territoire réussit, nous réussissons aussi car nous avons des projets à financer, de la croissance et nous pouvons nous développer. A contrario, si demain le territoire va moins bien, cela aura un impact négatif sur nous. Nous avons donc un intérêt très fort à ce que nos clients réussissent et à ce que le territoire se développe et soit attractif. Cela est un point essentiel dans notre modèle de banque et c'est notamment ce qui nous distingue des autres banques.

Quels sont les autres atouts de votre banque ?

Le Crédit Agricole est aussi un grand groupe bancaire mondial. Certaines de nos filiales sont les meilleures dans leur domaine au niveau européen et même mondial. Par exemple, Amundi est le premier gestionnaire d'actifs européen en termes d'encours, avec plus de 2 200 milliards d'euros sous gestion et se classe dans le top 10 mondial. Nos autres filiales sont également des leaders dans les assurances, le crédit à la consommation, la mobilité, l'épargne salariale etc. Et nous assemblons et amenons les meilleures expertises de nos filiales au cœur de toutes les villes et de tous les villages de Loire et de Haute-Loire. Nous apportons aussi sur notre territoire de nouveaux métiers que le Groupe et notre Caisse régionale développent depuis trois ans en investissant dans notre propre expertise et avec des partenaires, comme la santé ou la transition énergétique, un domaine dans lequel nous délivrons du conseil notamment auprès des entreprises.

Sur quoi est fondé le modèle du Crédit Agricole Loire Haute-Loire ?

C'est un modèle qui se base sur la recherche d'excellence sur trois points. L'humain, afin d'apporter en proximité le meilleur conseil et les financements les plus adaptés pour nos clients. Le digital, domaine dans lequel nous investissons sans cesse, tant au niveau national que local pour faciliter la vie de nos clients. Et, le lien au territoire, fondamental pour cultiver la proximité et la pertinence de la relation client.

Quels liens entretenez-vous avec l'ASSE ?

Notre partenariat avec l'ASSE est un engagement solide et durable avec un club qui compte pour les habitants du territoire, ancré dans son histoire et qui participe à son identité. Nous avons de nombreux partenariats avec des associations qui font effet de levier sur les territoires en développant leur attractivité, leur image et en créant du lien social. Notre partenariat historique avec l'ASSE participe à cela. Ce club emblématique suscite beaucoup de passion auprès des ligériens et, en quelque sorte, "nous voulons en être" et cela passe pour nous par ce partenariat officiel avec l'ASSE, des équipes féminine et masculine. ■

L'entretien

PARTENAIRES PRINCIPAUX



PARTENAIRES OFFICIELS



Proximité, polyvalence et modernité

FONDÉE EN 1990 PAR ROGER THIZY, CENTR'AUTO PLAINE COMPTE AUJOURD'HUI SIX CENTRES DANS LA LOIRE ET UN DANS LE RHÔNE. DEPUIS 2022, L'ENTREPRISE S'EST MODERNISÉE AVEC UN NOUVEAU LOGO, LA RE-FONTE DE SON SITE INTERNET, LA CRÉATION DU SLOGAN "FAITES CONFIANCE À LA PROXIMITÉ !" ET LA RÉNOVATION DE SES CENTRES.

Créée et présidée par Roger Thizy, Centr'Auto Plaine, qui emploie 90 salariés, poursuit son évolution : "Nous avons su nous développer pour mailer progressivement le territoire tout en restant une entreprise à taille humaine et en gardant un esprit familial de proximité si cher à nos clients et à nos collaborateurs. Cela fait notre force par rapport à nos concurrents nationaux ou en ligne", explique Jérémy Thizy, responsable marketing,



© CENTR'AUTO PLAINE

communication et service achat de Centr'Auto Plaine, fils du fondateur et dont la mère, Laurence Rousset, est directrice générale de l'entreprise. En 2022, l'entreprise familiale a pris le virage de la modernité. Nouveau logo, refonte du site internet, création du slogan "Faites confiance à la proximité !" et rénovation intérieure et extérieure de ses centres ont donné un coup de jeune à Centr'Auto Plaine qui a fêté ses 35 ans en avril 2025. Une année importante. Fin 2025, les sept

centres auront tous été rénovés. Et le siège social, situé à Bellegarde-en-Forez, sera équipé de nouveaux bureaux et d'un dépôt de stockage ultra-moderne de 1 200 m².

Avec ses six centres implantés dans la Loire à Saint-Etienne (77 avenue de Rochetaillée), Saint-Chamond (Parking Leclerc ZAC La Varizelle), Bellegarde-en-Forez, Feurs, Savigneux, Montbrison et un dans le Rhône, à Vaugneray, Centr'Auto Plaine est bien ancrée dans le territoire. L'entreprise,

créée par Roger Thizy en 1990, propose dans ses ateliers un service de réparation et d'entretien de véhicules toutes marques : "Nous sommes polyvalents. Du montage de pneus à la distribution, nous effectuons de la petite et de la grosse mécanique. En revanche, nous ne faisons pas de carrosserie, ni de contrôle technique. Concernant les professionnels, une centaine de garages et de concessions utilisent toute l'année notre service garage et sont livrés par nos chauffeurs en pièces ou pneumatiques. Nous proposons aussi des offres avec des tarifs préférentiels pour les entreprises locales qui souhaitent entretenir leurs flottes de véhicules", indique Jérémy Thizy. Par ailleurs, les magasins Centr'Auto Plaine disposent, en libre-service, d'une large gamme de produits d'équipement, d'accessoires et d'entretien automobile. Centr'Auto Plaine : un bel exemple d'entreprise familiale qui a su se développer durant trente-cinq ans tout en gardant l'humain au centre de ses préoccupations. ■

DESTOCK PLAINE

"Pourquoi acheter plus cher quand on peut acheter moins cher ?"



EN JUILLET 2022, CÉDRIC PAREZ OUVRE LE MAGASIN DESTOCK PLAINE AU CŒUR DE LA ZAC CENTRE DE VIE, À ANDRÉZIEUX-BOUTHÉON. L'ENSEIGNE SPÉCIALISÉE DANS LA VENTE DE FROMAGES, GÂTEAUX, BONBONS, BOISSONS, PRODUITS D'ÉPICERIE, D'HYGIÈNE À PRIX CASSÉS ATTIRE DES CLIENTS TOUJOURS PLUS NOMBREUX.

Apparus depuis une dizaine d'années, les magasins spécialisés dans le déstockage se multiplient et rencontrent un véritable succès. Cédric Parez l'a bien compris. Après avoir travaillé pendant vingt ans sur les marchés avec ses parents, il ouvre en juillet 2022 le magasin Destock Plaine, à An-

drézieux-Bouthéon. "L'activité se porte bien, j'ai des clients qui sont devenus des habitués et des nouveaux poussent la porte tous les jours", se réjouit le fondateur-gérant qui précise : "j'explique cela par le changement de mentalité sur le fait de moins gaspiller mais aussi, et surtout, les difficultés liées à la crise économique. Avec la baisse du pouvoir d'achat, pourquoi acheter plus cher quand on peut acheter moins cher ?". Face aux enseignes classiques de distribution, Destock Plaine propose des prix cassés et annonce ses arrivages quotidiens sur sa page Facebook. Cédric Parez vend des produits frais, plus de 50 sortes de fromages, des boissons, des produits d'épicerie et d'hygiène. Les références sont beaucoup moins nombreuses que dans un supermarché classique. Il peut recevoir des quantités astronomiques d'un



© DESTOCK PLAINE

même produit. Le déstockeur achète en circuit très court des lots ou des produits proches de la date limite de consommation. Cela lui permet d'afficher des prix extrêmement attractifs et ses marges sont très faibles par rapport à celles pratiquées dans la grande distribution. "Il ne faut pas venir avec une liste de courses pré-définie car nous avons rarement

les mêmes produits, mais vous trouverez toujours votre vie et à moindre prix ! Nous sommes fiers de travailler avec des artisans locaux proposant ainsi des produits de qualité à nos clients, le déstockage n'est pas que synonyme de produits en fin de vie ou déclassés !". Cédric Parez a également des charges fixes réduites. Il emploie trois personnes et s'apprête même à embaucher un quatrième salarié en septembre. Idéalement situé ZAC Centre de Vie à Andrézieux-Bouthéon et bénéficiant d'un grand parking, l'accès au magasin est très pratique. Mais pour Cédric Parez, la réussite de Destock Plaine se résume surtout à des produits de qualité, des prix défiant toute concurrence et un accueil chaleureux : "je souhaite garder l'esprit familial et la bonne ambiance que j'ai connu sur les marchés !". ■

FOCUS



BUSINESS
CLUB DES ÉTOILES

Nos OFFRES VIP
Contact : Club des Etoiles
TÉL. 04 77 92 83 83



LOGES PRIVATIVES



PRESTIGE

GROUPE VP



Un savoir-faire manufacturier reconnu

VP EST UN GROUPE INDUSTRIEL FRANÇAIS CRÉÉ EN 2008 PAR VINCENT PERRIN. VPDOLEX EST SPÉCIALISÉ DANS LA FABRICATION D'OUTILLAGE À MAIN ET D'ÉQUIPEMENTS D'ATELIER, VPBOURG EST EXPERT EN SOUS-TRAITANCE INDUSTRIELLE ET EN FABRICATION D'ARTICLES DE QUINCAILLERIE DE BÂTIMENT ET D'AGENCEMENT. ENFIN, MET' ALCHIMIE EST SPÉCIALISÉ EN CHAUDRONNERIE, TÔLERIE DE PRÉCISION ET MÉCANO SOUDURE À DESTINATION DES ENTREPRISES INDUSTRIELLES FABRICANTES DE SOLUTIONS SPÉCIALES.



© GROUPE VP

L'aventure familiale naît en 2008. Vincent Perrin rachète la société Dolex située à Saint-Chamond et spécialiste de l'étau. Peu à peu, le dirigeant intègre d'autres activités (Sambre et Meuse Outillage et Outillage Roux) pour agrandir la gamme d'outils de serrage et d'outillage à main et développer la marque Dolex. En 2012, Vincent Perrin acquiert les sociétés Sofra SER et Bessey France, filiale du leader mondial du serrage, et devient l'importateur exclusif de la marque en France faisant de VPDOLEX la société industrielle avec la gamme la plus large d'outils de serrage en Europe. D'autres acquisitions ont eu lieu entre temps : Ets Bourg, Mermier St-Etienne, Map Industries, Système Plum, MDAO et enfin Met'Alchimie, intégrée en 2024.

"Le groupe VP s'est développé organiquement mais s'est aussi constitué par des successions d'opérations de croissance externe. C'est un équilibre entre différentes synergies. La stratégie d'acquisitions consiste à intégrer au maximum les éléments de notre chaîne de valeur. Aujourd'hui, cela nous permet d'être le plus internalisé possible et donc de pouvoir être extrêmement réactifs. Nous sommes à l'écoute de nos clients et pouvons répondre à leurs besoins en leur apportant des solutions sur mesure", explique Geoffroy Perrin, directeur commercial et marketing du groupe VP. Le groupe VP réalise

environ 23 M€ de chiffre d'affaires annuel et emploie près de cent trente salariés. VPDOLEX, implanté à Saint-Chamond est spécialisé dans l'outillage à main et les équipements d'atelier avec notamment la récente sortie d'une toute nouvelle gamme de tables à souder. VPBOURG basé à Saint-Sixte, avec des sites de fabrications à Saint-Etienne, Monsitrol-sur-Loire et une base logistique à Sail-sous-Couzan, est expert en sous-traitance industrielle : découpage, pliage, emboutissage, traitements de surface. "Nous disposons de presses de découpe et de reprise allant de 10 tonnes jusqu'à 400 tonnes, de machines spéciales robotisées, de robots de soudure. Nous concevons et fabriquons nos outillages de presse de A à Z. Nous sommes également équipés de deux lignes de traitement de surfaces en zingage blanc et d'un laser", indique Geoffroy Perrin qui précise : "enfin, nous disposons d'un atelier intégrant une ligne de peinture sur le site de St Etienne. Sur ce site, la matière première est livrée en bobine. Il en ressort le produit fini, personnalisé pour nos clients. Il n'y a aucune sous-traitance." Et la troisième société, Met' Alchimie, implantée à Burdigones, est spécialisée en tôlerie, chaudronnerie, serrurerie et fabrique notamment tous les composants des nouvelles tables à souder Dolex. Un groupe ambitieux qui poursuit son développement. ■

Infos Loire

Saint-Etienne accueille le Forum de l'Entrepreneuriat

Organisé par la CCI Lyon Métropole Saint-Etienne Roanne et la Chambre des Métiers et de l'Artisanat de Saint-Etienne, le Forum de l'Entrepreneuriat aura lieu jeudi 22 mai, de 9h00 à 16h30, à la Chambre des Métiers et de l'Artisanat de Saint-Etienne. Cet événement gratuit, qui s'adresse aux dirigeants ou créateurs d'entreprises, permet de rencontrer des experts pour échanger des idées et recevoir des conseils personnalisés, de présenter son projet devant un jury de professionnels pour le mettre en valeur et d'assister à de nombreuses conférences sur la création et le développement d'entreprise. Cette 9^e édition s'est déjà tenue à Roanne le 22 mars dernier et se déroulera à Lyon, au Palais de la Bourse, les 25 et 26 novembre prochains.

Découvrir la RSE de façon ludique

Gouvernance de l'organisation, relations et conditions de travail, respect de l'environnement, éthique, protection des consommateurs etc., les préoccupations sociales, environnementales et économiques liées à la Responsabilité Sociétale des entreprises (RSE) sont nombreuses. La RSE est souvent perçue comme une démarche complexe. Pour découvrir la RSE de façon ludique grâce au Top RSE, un outil innovant et efficace, le Medef Loire donne rendez-vous aux chefs d'entreprise, managers, DRH et responsables RSE/QHSE le 27 mai, à Roanne. Informations et inscription au près du Medef Loire. Attention : places limitées.

La Loire présente au Salon du Bourget

L'édition 2025 du Salon international de l'aéronautique et de l'espace de Paris-Le Bourget aura lieu du 16 au 22 juin. Cet événement rassemblera 2 500 exposants issus de 48 pays, 300 000 visiteurs et 300 start-ups venues de 21 nations, avec la présentation de 150 aéronefs. La Région Auvergne-Rhône-Alpes, première région industrielle de France, sera présente à ce salon mythique avec une délégation de 80 entreprises dynamiques et innovantes répondant aux enjeux technologiques et environnementaux du secteur de la filière aéronautique et spéciale. Parmi elles, 14 entreprises ligériennes porteront haut les couleurs du département de la Loire : Adifor Aero, Ets Agostinelli, Amob, Digital Ways, Heyraud SAS, Joints Fournel et Garnier, Linde, Modertech Industries, Nexam, Novassort, Sam Outillage, SFH, Tresse Métallique J. Forissier et Wipsim.

Grand angle



MANUFACTURE
X NINKASI



SUITE 1933



TRIBUNE OFFICIELLE



GALERIE

"Accompagner, conseiller et défendre les dirigeants"

EN 1988, SOUS L'IMPULSION NOTAMMENT DE MAÎTRES MARC CHOBERT ET GILLES PALAY, LE CABINET CJA AVOCATS EST CRÉÉ À SAINT-ÉTIENNE PUIS, POUR RENFORCER SA PRÉSENCE GÉOGRAPHIQUE, DES BUREAUX SONT IMPLANTÉS À LYON ET AU PUY-EN-VELAY. FORT D'UNE CROISSANCE ORGANIQUE SOUTENUE, LE CABINET EST DÉSORMAIS COMPOSÉ DE HUIT AVOCATS ASSOCIÉS QUI ASSURENT LA TRANSITION AVEC LES FONDATEURS EN CONSERVANT LEURS VALEURS HUMAINES ET PROFESSIONNELLES AINSI QUE LA SPÉCIFICITÉ DU CABINET : LE DROIT DES AFFAIRES.

Un seul cabinet : CJA Avocats. Trois sites : Saint-Etienne, Lyon, Le Puy-en-Velay. "En intensifiant notre présence sur le territoire régional, nous sommes ainsi devenus un partenaire incontournable de la vie des affaires en Auvergne-Rhône-Alpes. L'une de nos forces majeures réside dans notre proximité avec nos clients et notre parfaite connaissance du tissu économique régional et de ses acteurs", indique Mathieu Layral, avocat du cabinet CJA, associé avec M^e Alexis

Roger, M^e Claire Zapotocky, M^e Frédéric Teissier, M^e Eric Camus, M^e Romain Pouillon, M^e Thibaut Lagnier et M^e Patrick Roiron. Une quarantaine d'avocats, collaborateurs, juristes, assistantes juridiques et administratives constituent désormais le Cabinet et lui permette d'asseoir sa position de cabinet d'avocats régional de premier plan. Spécialisé dans les différents domaines du droit des affaires, le Cabinet CJA Avocats est organisé par pôles de compétences et répond précisément à l'ensemble des problématiques soulevées par les dirigeants, managers et fonds d'investissement.

Les équipes droit des sociétés / M&A / capital investissement s'occupent de la vie juridique courante et exceptionnelle des entreprises. Ainsi, le cabinet CJA Avocats accompagne les dirigeants de la création de la société à son suivi dans le cadre des obligations juridiques annuelles, ses évolutions (intégration de nouveaux associés, croissance externe par acquisition de fonds de commerce ou de titres de sociétés, modification de la gouvernance, accompagnement patrimonial du dirigeant, etc.) et jusqu'à sa cession à un tiers ou sa transmission dans le cercle familial ou aux principaux managers de la société. L'équipe droit fiscal comprend deux principales compétences : le contentieux et le conseil. Les experts du cabinet CJA Avocats épaulent les dirigeants dans l'intégrali-



© CJA AVOCATS

té de leurs relations avec l'administration fiscale, qu'il s'agisse d'un contrôle fiscal ou de la sécurisation fiscale de toutes les opérations intervenant tant au niveau de la société qu'au niveau de ses dirigeants et actionnaires. Enfin, l'équipe droit du travail permet, d'une part, de défendre les dirigeants lors d'un contentieux avec un salarié ou l'URSSAF, et d'autre part, de les conseiller par exemple sur l'établissement de contrats de travail, d'accords d'intéressement ou l'élection de personnel.

"Nos clients sont très variés par la taille et l'activité de leur entreprise. La variété des compétences de nos équipes nous permet d'accompagner

tous types de société, de la TPE – PME locale, à l'ETI régionale, en passant par la multinationale", confie M^e Mathieu Layral.

Le cabinet CJA Avocats attache une importance particulière à entretenir une relation privilégiée avec ses clients. Ecoute, conseil, réactivité et proximité sont les valeurs phares des collaborateurs qui apportent à leurs clients un service complet en droit fiscal, social et des sociétés. "Nous sommes là pour accompagner, conseiller et défendre les dirigeants. Nous couvrons une très grande partie de toutes leurs problématiques en sécurisant les opérations juridiques que l'on réalise", assure l'avocat associé. ■



Directeur d'ASSE promotion : Nicolas Jacq. Responsable de la Communication et des Médias : Thomas Grangier. Editeur délégué : Société L'Essor Affiches

A l'affiche

Le BCDE organisait le vendredi 25 avril, un Tournoi de Soccer au Club 42 d'Andrezieux. Répartis en 2 poules, les 10 équipes inscrites ont enchaîné les matchs de 20 minutes, tout l'après-midi. Après les matchs de classement, les demi-finales et la finale, les participants ont pu se retrouver autour d'un alléchant buffet dînatoire bien mérité. Les 3 premières équipes se sont vu offrir des maillots de la saison, dédiés pour les meilleures équipes. Les grands vainqueurs "Les Anges Verts", se sont également vu remettre le Trophée de l'événement.



PARTENAIRES PRINCIPAUX



PARTENAIRES OFFICIELS

