

**SHAPE-IT**

## "Nous sommes une entreprise verte et sociale"

shape it

**Quelles prestations propose votre société de conseil en IT (Information Technology) implantée à Lyon (siège social), Lille et Saint-Etienne ?**

[shape it], que j'ai fondée en août 2020 avec Jonathan Marin, est une entreprise de services du numérique (ESN) qui accompagne ses clients dans le secteur des technologies en leur proposant différentes prestations de services comme la création, le développement, la gestion et la maintenance de logiciels et d'applications, l'architecture réseau, le consulting IT etc. Nous ne travaillons qu'avec des grands comptes tels que Veolia, Groupama, Apicil, Leroy Merlin ou encore le Crédit Agricole. Les directions des systèmes d'informations (DSI) de ces grandes entreprises conçoivent des projets informatiques répondant à des enjeux métiers dans un monde en pleine mutation (data, IA...). Pour les réaliser, elles font appel à des cabinets de conseil en IT (Information Technology) qui possèdent des compétences spécifiques souvent absentes au sein de ces entreprises. La majorité des cabinets en IT sont des généralistes animés par le prisme unique de la rentabilité. Chez [shape it], nous avons développé un modèle singulier, unique sur le marché.

**Qu'est-ce qui vous distingue de vos concurrents ?**

[shape it] est experte dans le domaine des nouvelles technologies et de l'informatique. Nous accompagnons les entreprises dans la conception et l'exploitation de leur système d'information grâce au conseil, la conception et la réalisation d'outils, la maintenance, la formation etc. pour répondre sur-mesure aux besoins de nos clients et pour les accompagner dans la réalisation de leurs projets. Mais, en plus de nos compétences techniques et métiers, chez [shape it], nous avons mis en place un modèle alternatif, singulier en lien avec nos convictions en matière sociale et écologique. Nous sommes une société à mission dont les valeurs sont inscrites dans nos statuts. Pour préserver leur rentabilité, beaucoup de nos concurrents font le strict minimum d'un point de vue de la gestion salariale, du projet d'entreprise. Nous, nous sommes une entreprise verte et sociale. Nous misons sur un IT plus responsable et nous engageons pour la neutralité carbone (via GoodPlanet de Y. Arthus-Bertrand), la répartition équilibrée de la richesse, l'impact positif,

l'égalité homme-femme ou encore le droit à la formation. Notre ADN, notre force, c'est notre politique RSE. Nos 103 salariés interviennent pour nos clients sur les trois domaines traditionnels de l'ESN : consulting métier (gestion de projet), application services (développement applicatif) et infrastructure services, à différents types de postes : développeurs, architectes, chefs de projets, product owners, data analysts... Tous nos salariés sont impliqués dans notre projet RSE dont ils partagent les valeurs. [shape it] affiche moins de 15 % de turn-over, 97 % de nos salariés sont satisfaits dans les enquêtes que l'on mène tous les mois, 70 % de nos salariés sont formés chaque année et notre index d'égalité homme-femme s'élève à 94/100. Ce modèle différent fonctionne très bien puisque notre entreprise enregistre d'excellents résultats et continue à se développer : nous sommes passés de 1,3 M d'euros HT de CA en 2021 à 3,4 M d'euros HT de CA en 2022. L'exercice 2023 sera record : nous dépasserons les 7,5 millions d'euros HT !

**Qu'est-ce qui vous a incité à devenir partenaire de l'ASSE ? (Sponsor Officiel de l'ASSE / Partenaire Officiel d'ASSE CŒUR-VERT / Parrain du programme Vert l'Avenir)**

Le 1<sup>er</sup> janvier, nous avons signé un partenariat avec l'ASSE pour deux ans et demi. Stéphanos de naissance, les Verts sont très importants pour moi et, depuis tout jeune, je suis les matchs avec une grande ferveur. Mon père était même à Glasgow.

Au fil de ma carrière professionnelle, je me suis toujours questionné sur la manière de collaborer et aider le club. Grâce à [shape it], je peux le faire. Au-delà d'un sponsoring, nous sommes également Partenaire Officiel de l'association ASSE Cœur-Vert et parrain du programme Vert l'avenir. Nous partageons les mêmes valeurs humaines, sociales et écologiques que l'ASSE. Ce partenariat nous permet de vibrer de plaisir grâce au football et de construire avec le club des projets RSE qui nous tiennent à cœur comme le programme d'éducation au territoire et le programme de restauration écologique. Nous sommes sur la même longueur d'ondes que l'ASSE et sommes fiers et heureux de la naissance de ce partenariat. ■



© SHAPE-IT

**CRÉE FIN 2020, [SHAPE IT] EST UNE ENTREPRISE DE SERVICES DU NUMÉRIQUE (ESN) CONÇUE SUR UN MODÈLE ALTERNATIF QUI S'APPUIE SUR DES VALEURS SOCIALES ET ÉCOLOGIQUES FORTES. ENTRETIEN AVEC TRISTAN LASSAGNE, CO-FONDATEUR ET DIRIGEANT DE [SHAPE IT] AVEC JONATHAN MARIN.**

L'entretien

**PARTENAIRES MAJEURS****PARTENAIRES OFFICIELS**

# "75 intérimaires travaillent chaque jour pour nous"

**OUVERTE EN 2011, L'AGENCE R.A.S INTÉRIM VEAUCHE EMPLOIE SEPT COLLABORATEURS ET FAIT TRAVAILLER QUOTIDIENNEMENT EN MOYENNE SOIXANTE-QUINZE INTÉRIMAIRES À TEMPS PLEIN. TRÈS RÉACTIVE ET PROCHE DE TOUTS SES CLIENTS ET INTÉRIMAIRES, L'AGENCE LEUR PROPOSE UN SERVICE 24H/24 ET 7J/7 POUR RÉPONDRE AU MIEUX À LEURS BESOINS.**



© RAS INTERIM VEAUCHE

Créé en 1969, le groupe R.A.S Intérim, dont le siège social est basé à Lyon, compte dix-huit agences en Espagne, une au Luxembourg et cent quatre-vingt en France, dont quatre dans la Loire : deux à Saint-Etienne, une à Veauche et une qui a ouvert à Montbrison le 18 décembre. Bien que spécialisé dans les métiers du transport et de la logistique, le groupe R.A.S

Intérim s'est développé dans d'autres secteurs d'activité comme le médical, l'hôtellerie-restauration, l'industrie, le BTP ou encore la grande distribution et propose aux intérimaires des contrats en CDD, CDI et CDI Intérimaire. Très novateur, depuis 1994 le groupe R.A.S Intérim a mis en place un service téléphonique 24h/24 et 7j/7 qui permet d'être à disposition des clients comme des intérimaires de façon continue. "Ce fonctionnement non-stop nous permet de nous démarquer de nos concurrents. Notre force réside aus-

si dans notre qualité de services, nos outils digitaux et nos valeurs : Dépassement, Equipe, Qualité, Engagement, et Reconnaissance. Nous sommes également très axés sur la formation, en effet nous proposons régulièrement à nos intérimaires des formations sur les métiers en tension ou afin de développer leurs compétences", explique Adeline Pancheri, responsable des agences R.A.S Intérim de Veauche et de Montbrison épaulée par six collaborateurs. Autre atout du groupe R.A.S Intérim : des outils digitaux au service

de l'humain. Car celui-ci reste au cœur du sujet. Pour les salariés intérimaires, pour qui l'inscription en agence est incontournable, des chargés de recrutement rencontrent les candidats en entretien. La gestion du quotidien en cours de mission est facilitée avec l'application MyRAS, qui leur permet de faire, par exemple, des demandes d'acompte ou encore de consulter leurs bulletins de paie et leurs contrats. Les clients, pour lesquels RAS propose une visite de poste indépendamment des visites commerciales, peuvent grâce à la plateforme digitalisée myTemp avoir accès à leurs offres commerciales, les relevés d'heures des intérimaires, les contrats, leurs factures etc. "Disponibles, réactifs et efficaces, nous accompagnons et conseillons nos clients dans la gestion de l'urgence et problématiques liées au recrutement en leur apportant des solutions sur mesure", résume Adeline Pancheri. ■

## CABINET SEVE – GARNIER ET ASSOCIÉS, AGENT MMA ET COURTIER



# L'assureur des Entreprises et des Collectivités

**ÉRIC SÈVE ET JEAN-PIERRE GARNIER, AGENTS GÉNÉRAUX D'ASSURANCE MMA ET COURTIER, DIRIGENT LE CABINET SEVE - GARNIER ET ASSOCIÉS SITUÉ 7 COURS FAURIEL, À SAINT-ÉTIENNE. DEPUIS VINGT-CINQ ANS, LE CABINET SPÉCIALISÉ DANS L'ASSURANCE DES ENTREPRISES ET DES COLLECTIVITÉS SE DÉVELOPPE POUR RÉPONDRE AU MIEUX AUX BESOINS DES CLIENTS.**



© CABINET SEVE – GARNIER ET ASSOCIÉS

Éric Sève, stéphanois de naissance, a repris le cabinet il y a vingt-cinq ans. En 2009, il a été rejoint par Jean-Pierre Garnier qui indique : "dès le départ, le cabinet a développé l'activité dans l'assurance des entreprises et des collectivités basées dans la Loire et plus largement en région Auvergne Rhône-Alpes. Aujourd'hui notre chiffre d'affaires

est consacré à 80 % aux entreprises de toutes tailles : artisans, commerçants, PME, PMI et aux collectivités. Des solutions d'épargne et d'assurances privées sont également proposées aux dirigeants. Le reste de notre activité est dédié aux particuliers." Généraliste, l'agence propose une offre d'assurance très complète aux chefs d'entreprise, qu'il s'agisse de risques professionnels ou d'assurance de leurs salariés à travers l'assurance collective. Les seize collaborateurs du cabinet SEVE - GARNIER et Associés sont chacun spécialisés dans un domaine qui leur est propre

pour répondre au mieux aux besoins des clients. "C'est aussi par l'implication et la qualité des collaborateurs présents dans notre entreprise que nous parvenons à croître", confie Jean-Pierre Garnier. Les deux associés ont récemment investi dans un logiciel de relance documentaire. "Cela nous permet de sécuriser nos clients par des relances documentaires personnalisées et automatiques destinées à vérifier qu'ils sont bien à jour de leurs engagements contractuels notamment pour les certificats de prévention incendie et les certificats de vérification des

extincteurs", explique le dirigeant. Parallèlement, un extranet a été développé à destination des clients Entreprise. Depuis juin dernier, le cabinet SEVE-GARNIER et Associés a entamé une démarche RSE. "Lors d'un séminaire, nous avons présenté cette démarche RSE à nos collaborateurs. Ensemble, nous avons défini et validé les valeurs qui caractérisent au quotidien le cabinet : Engagement, Professionnalisme, Confiance et Transparence", annonce Jean-Pierre Garnier qui précise : "au cours de cet échange, nous avons également déterminé un engagement de services que nous validons avec nos clients. Figure notamment dans cet engagement notre présence aux expertises les plus déterminantes pour nos clients." L'objectif des deux associés est de continuer se développer en restant fidèles à leurs valeurs et à leurs clients. « Proximité, professionnalisme et convivialité, tels sont les maître-mots du cabinet », conclut Jean-Pierre Garnier. ■

FOCUS



**Nos OFFRES VIP**  
Contact : Club des Étoiles  
TÉL. 04 77 92 83 83



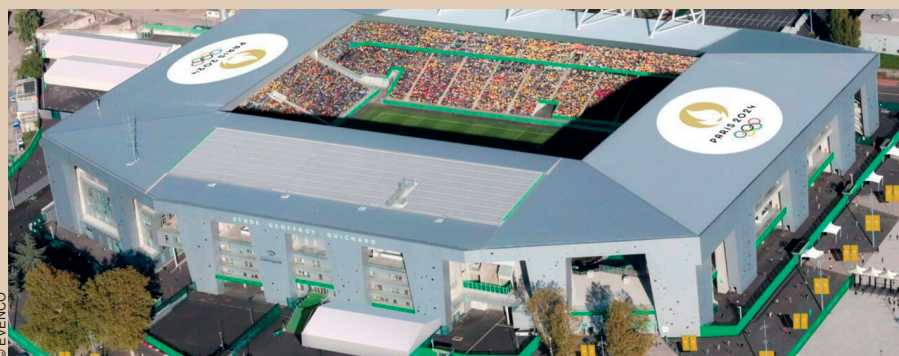
LOGES PRIVATIVES



PRESTIGE

# Foot JO 2024 : l'agence événementielle chargée des packages VIP au Chaudron

CRÉÉE EN 2018 PAR RAPHAËL VIAL, EVENCO SE DÉVELOPPE À GRANDS PAS. L'AGENCE ÉVÉNEMENTIELLE, BASÉE À ANDRÉZIEUX-BOUTHÉON, VIENT D'ÊTRE SÉLECTIONNÉE POUR PRODUIRE ET COMMERCIALISER LES PACKAGES VIP DES MATCHS DE FOOTBALL QUI SE DÉROULERONT AU CHAUDRON LORS DES JEUX OLYMPIQUES DE PARIS 2024.



© EVENCO

Professionalisme, disponibilité, réactivité et proximité ont conduit l'agence événementielle Evenco à se forger une belle notoriété. Spécialisée dans le conseil et l'accompagnement des entreprises et des collectivités pour la conception et la réalisation de leurs événements, Evenco réalise environ cent cinquante prestations par an, dont, notamment, le Congrès des maires de la Loire, en partenariat avec l'agence Réciproque. Fort de son expérience à l'ASSE en tant qu'ancien responsable Hospitalités Raphaël Vial, fondateur et dirigeant d'Evenco, a récemment signé un contrat pour produire et commercialiser les packages VIP des six matchs de football (trois matchs féminins, dont un de l'équipe de France, et trois matchs masculins) qui se dérouleront au stade Geoffroy Guichard lors des Jeux Olympiques de Paris 2024. Le premier aura lieu mercredi 24 juillet, deux jours avant la grande cérémonie d'ouverture prévue sur la Seine, à Paris. "Je suis très fier et très heureux que l'agence Evenco ait été sélectionnée pour ce grand événement. Nous sommes chargés de la production et de la vente des packages VIP en association avec On Location, une grande société américaine spécialisée dans le marketing sportif et fournisseur exclusif hospitalités des JO de Paris 2024. Les entreprises de la région, de France et même de l'étranger pourront nous réserver des packages d'hospitalité pour permettre à leurs collaborateurs et clients de vivre cet événement unique et planétaire ! et ce, à des budgets très abordables", annonce le dirigeant. Outre ce prestigieux contrat à l'occasion des Jeux Olympiques 2024,

Evenco organise principalement des événements B2B : inaugurations, teams building, conventions, anniversaires d'entreprise etc. "Ces événements, destinés aux clients ou aux salariés d'entreprises, permettent de faire fructifier les relations commerciales ou de consolider les liens entre les collaborateurs", explique Raphaël Vial. Des événements sur mesure qui permettent de répondre aux besoins des clients en matière de communication, d'image, de cohésion interne, de fidélisation et de développement commercial. Titulaire de la licence d'agence de voyage, Evenco propose également aux entreprises des séminaires résidentiels en Bourgogne, à la montagne ou encore, par exemple, dans le sud de la France. Souvent destinés aux salariés, ces séjours d'une durée moyenne de deux jours et une nuit permettent de renforcer les liens au sein des équipes. Autre atout de l'agence Evenco : son parc matériel. "Nous avons internalisé beaucoup de moyens. Aujourd'hui, nous sommes autonomes sur la plupart des événements en matière d'équipement : mobilier, son, lumière, vidéo etc. Notre parc matériel est stocké dans notre dépôt de 200 m<sup>2</sup> où nous disposons de trois véhicules utilitaires. Ainsi, nous pouvons proposer aux entreprises un événement clé en main (en sous-traitant la partie traiteur) ou leur louer uniquement le matériel", indique le dirigeant qui prône les compétences professionnelles et les qualités humaines de ses quatre collaborateurs. L'esprit d'équipe : une valeur fondamentale. Comme dans le football. ■

## Infos Loire

### Isabelle Autissier en conférence à Roanne

Navigatrice d'exception, Isabelle Autissier animera la prochaine conférence des RER (Les Rencontres des Entrepreneurs en Roannais) intitulée "La transition écologique, émoi, et moi, ... et vous ?" Elle se déroulera jeudi 1<sup>er</sup> février 2024 à 18h, au Scarabée, à Roanne (accès à la conférence : 12 euros et accès à la conférence et au cocktail : 24 euros). Isabelle Autissier est la première femme à avoir accompli un tour du monde en solitaire à la voile lors d'une compétition, en 1991. Installée à La Rochelle depuis 1980, elle est également présidente d'honneur du WWF-France et écrivaine. Ses livres, tels que *Kerguelen, Seule la mer s'en souviendra* ou encore *Chroniques au long cours* prônent son amour pour la mer et l'environnement. Pragmatique et engagée, elle défend une transition écologique raisonnée.

### Une allocation pour les lycéens professionnels

A compter du 1<sup>er</sup> janvier 2024, parmi les changements concernant le ministère du Travail, du Plein emploi et de l'Insertion, l'Etat a décidé de soutenir financièrement les lycéens professionnels. Une aide sous forme d'une allocation représentant 2 100 euros sur l'ensemble de leur scolarité leur sera versée. Soit 50 euros par semaine en seconde et en première année de CAP, 75 euros par semaine en première et en deuxième année de CAP et 100 euros par semaine en terminale du baccalauréat professionnel. Objectif : motiver les jeunes et valoriser leur implication lors de leurs stages.

### Réduire les consommations d'énergie de son entreprise

Vendredi 23 février, un atelier intitulé "Performance énergétique" se déroulera de 10h à 12h30 à la délégation de Saint-Etienne de la CCI située 57 cours Fauriel, à Saint-Etienne. Animé par Mélissa Lacroix, Conseil CCI, expert énergie, il permettra de définir les actions à mettre en place au sein de l'entreprise pour mieux gérer son énergie. L'intervenante présentera le contexte du marché de l'énergie et les dirigeants participants pourront dresser le profil de leur consommation énergétique. Des leviers pour réduire leur consommation énergétique, le panel des énergies renouvelables ainsi que les aides techniques et financières mobilisables leur seront proposés. Places limitées. Réservation au 04 72 40 58 58.

Grand angle



MANUFACTURE X NINKASI



SUITE 1933



TRIBUNE OFFICIELLE



GALERIE

# "Le partenaire des métiers de la construction"

PROLIANS, ENSEIGNE DU GROUPE DESCOURS & CABAUD, EST SPÉCIALISÉ DANS LA VENTE DE FOURNITURES AUX PROFESSIONNELS DES MÉTIERS DE LA CONSTRUCTION, DU TERTIAIRE AINSI QU'ÀUX COLLECTIVITÉS ET SERVICES PUBLICS. LES QUATRE MAGASINS IMPLANTÉS DANS LA LOIRE ET EN HAUTE-LOIRE, DONT LE CHIFFRE D'AFFAIRES EST EN PROGRESSION CONSTANTE, CONTINUENT À SE DÉVELOPPER.

"Proximité humaine et géographique, compétitivité, large gamme et disponibilité des produits, expertise métiers et solutions de performance", tels sont les engagements de Prolians, une enseigne du Groupe Descours & Cabaud, qui compte, en France, 310 magasins et emploie 7 100 collaborateurs. Quatre magasins Prolians implantés dans la Loire et en Haute-Loire (deux à Saint-Étienne, un à Montbrison et un au Puy-en-Velay), pour qui travaillent 150 salariés, sont dirigés par Olivier Brayet. "Nous sommes le partenaire des métiers de la construction", explique le directeur d'agences qui précise : "nos clients principaux sont des professionnels comme par exemple métalliers, serruriers, entreprises générales du bâtiment, menui-



siers, plombiers, maçons, charpentiers etc. Mais aussi des industriels, des collectivités et services publics ou encore des entreprises du secteur tertiaire." En 2023, les quatre magasins de Loire et de Haute-Loire ont réalisé un chiffre d'affaires de 72 M€. Un ré-

sultat en progression constante ces dernières années. Prolians poursuit son développement et propose des fournitures qui s'adaptent aux évolutions du marché notamment en lien avec l'essor des énergies renouvelables : pompes à chaleur photovoltaïques, cuves pour la ré-

cupération d'eau, assainissement individuel ainsi que les fournitures en lien avec l'aménagement extérieur comme les clôtures et portails en aluminium et bois. Des produits nouveaux, mais toujours le même maître-mot : la satisfaction client. ■

A l'affiche

## BUSINESS CLUB DES ÉTOILES

Mardi 16 janvier, l'ASSE présentait ses vœux à l'ensemble des membres du Business Club des Etoiles, à La Charpinière.

Jean-François SOUCASSE, a en premier pris la parole pour remercier de leur soutien les 200 membres du BCDE présents, et leur souhaiter une belle année.

Le coach DALL'OGGIO a pris le relais pour assurer l'assemblée de l'engagement total de ses joueurs, son staff et lui-même dans la mission remontée.

Irvin CARDONA, le nouvel attaquant des verts, a lui aussi témoigné de toute sa motivation, et sa fierté de rejoindre ce club. 🍀



L'ESSOR AFFICHES

Directeur de la publication : Roland Romeyer. Directeur d'ASSE promotion : Nicolas Jacq. Responsable de la Communication et des Médias : Thomas Granger. Éditeur délégué : Société L'Essor Affiches

### PARTENAIRES MAJEURS



### PARTENAIRES OFFICIELS

